

Nomination de cadres de Microsoft, de Palo Alto Networks et de Seagate comme investisseurs stratégiques dans le tour de financement de série A de DriveNets de 117 millions de dollars

8 juillet 2019

Des dirigeants d'entreprise influents soutiennent la vision de DriveNets concernant une nouvelle architecture de réseau à l'échelle des télécoms qui changera le modèle opérationnel et économique des réseaux pendant des décennies à venir

Steve Luczo, président du conseil d'administration de Seagate, rejoint le directoire de DriveNets

(RA'ANANA, Israël, 8 juillet 2019) Le développeur de logiciels de gestion de réseau [DriveNets](#) a dévoilé aujourd'hui le nom des prestigieux investisseurs stratégiques qui ont rejoint son [tour de financement de série A d'un montant de 117 millions de dollars](#) : **Steve Luczo**, président du conseil d'administration de Seagate et son ancien PDG, **Pascal Cagni**, vice-président et directeur général d'Apple EMEA (2000-2012), via le fonds d'investissement C4 Ventures dont il est fondateur et CEO, **Mark McLaughlin**, ancien PDG de Palo Alto Networks, et **John Thompson**, président du conseil d'administration de Microsoft. Steve Luczo a également rejoint le directoire de DriveNets. Ces nouveaux investisseurs apportent une immense expérience de l'entreprise et du secteur d'activité, qui aidera à guider DriveNets alors que l'entreprise repousse les limites en matière de construction et de paiement des réseaux par les FSC, et à gagner en rentabilité.

Parmi les autres investisseurs stratégiques principaux figure **Benny Schnaider**, un entrepreneur israélien prospère qui possède à son actif six cessions de start-ups réussies, dont deux à Cisco. L'appui apporté à DriveNets par ces investisseurs de renom atteste du respect de l'industrie pour l'entreprise de logiciels de gestion de réseau dont la technologie a d'ores et déjà été adoptée par un fournisseur de services nord-américain de premier plan.

Alors que les fournisseurs de services de communication (FSC) font face actuellement à la plus forte hausse de la demande de leur histoire, leur architecture de réseau reste inchangée depuis des années et n'est pas en mesure de répondre efficacement à cette demande massive. Ils ne sont pas armés économiquement pour faire évoluer leurs capacités et leurs

services de base demandent de longs délais de livraison, ce qui impacte leur croissance et leur rentabilité. DriveNets apporte une solution en proposant une manière radicalement nouvelle de construire des réseaux. En adaptant le modèle architectural des hyperscalers à la mise en réseau de qualité télécom, le développeur offre une solution de mise en réseau logicielle qui simplifie radicalement le modèle opérationnel des réseaux : [Network Cloud](#).

Network Cloud est un logiciel cloud natif entièrement désagrégé qui exécute les données de routage sur les white-box des opérateurs avec seulement deux types de blocs fonctionnels, et le plan de contrôle sur des serveurs standards. Il transforme le réseau en une ressource partagée entièrement optimisée capable de prendre en charge un grand nombre de réseaux, en offrant des performances à l'échelle des télécoms et un modèle économique plus rentable.

« Nos investisseurs sont des leaders du secteur issus de quelques-unes des plus grandes entreprises technologiques au monde. Ils ont révolutionné leur secteur et bâti des entreprises de plusieurs milliards de dollars. Nous sommes fiers de la confiance qu'ils nous portent. Leur vaste expérience et leur connaissance de l'entreprise nous guideront dans notre croissance et notre expansion, et nous aideront à mieux servir nos clients », a déclaré Ido Susan, PDG et cofondateur de DriveNets. « Nous nous réjouissons également que Steve Luczo rejoigne notre directoire et nous bénéficierons de son expérience et de sa participation active à la croissance de notre entreprise. »

Steve Luczo rejoint les membres actuels du directoire de DriveNets : Ido Susan, Hillel Kobrinsky, Adam Fisher, associé chez Bessemer Venture Partners et Aaron Mankovski, associé directeur général chez Pitango Growth. Outre ses fonctions de président du conseil d'administration de SeaGate, Steve Luczo a également siégé au directoire de Microsoft, VMware et Veritas. « Je suis ravi de travailler avec la talentueuse équipe de DriveNets et d'aider à guider la stratégie de l'entreprise, le développement des produits et les alliances stratégiques clés. Je vois une grande similitude entre mon rôle chez DriveNets et mes fonctions de membre du directoire de VMware, l'entreprise qui a révolutionné la virtualisation. Je me réjouis de pouvoir saisir une opportunité similaire, cette fois-ci dans le secteur des télécoms », a déclaré Steve Luczo.

« DriveNets a réalisé un travail incroyable avec un des plus grands opérateurs télécom américains en transformant son réseau et son modèle économique », a déclaré Pascal Cagni, partenaire fondateur de C4 Ventures. « Toute l'équipe C4 Ventures se réjouit de collaborer avec Ido et son équipe pour obtenir d'aussi bons résultats avec les plus grands fournisseurs de services européens. Nous pensons que le marché européen est tout aussi mûr pour la révolution du cloud à l'échelle des télécoms. »

DriveNets a été fondée par Ido Susan et Hillel Kobrinsky, deux entrepreneurs ayant réussi dans le secteur des télécoms. Ido Susan a cofondé auparavant Intucell, l'entreprise inventrice

du réseau à optimisation automatique (Self Optimizing Network, SON), acquise par Cisco en 2013 pour 475 millions de dollars. Hillel Kobrinsky a fondé Interwise, le spécialiste de la cybeconférence, dont AT&T a fait l'acquisition pour un montant de 121 millions de dollars.

« La transition vers le cloud est inévitable et la cadence s'est clairement accélérée ces deux ou trois dernières années », a déclaré John Thompson, associé chez Lightspeed Ventures et président du conseil d'administration de Microsoft. « Ido et son équipe comprennent comment la promesse du cloud répond aux besoins des acteurs des télécoms et je pense que leur vision peut aider les FSC à regagner en rentabilité face à la demande colossale en matière de services. DriveNets produit des bouleversements positifs sur le marché auxquels les fournisseurs de services devraient être très attentifs. »

À propos de DriveNets

DriveNets aide les fournisseurs de services de communication (FSC) à tirer parti de la hausse de la demande la plus forte de toute l'histoire des télécoms, ce qui leur permet de gagner considérablement en rentabilité en modifiant leurs modèles technologiques et économiques. Network Cloud, la solution de DriveNets, modifie l'architecture de mise en réseau traditionnellement mise en place ces vingt dernières années en adaptant le modèle architectural des hyperscalers à la mise en réseau de qualité télécoms. Network Cloud est un logiciel cloud natif qui s'exécute sur des white-box standard, ce qui simplifie radicalement le modèle opérationnel des réseaux, offrant ainsi des performances à l'échelle des télécoms à bien moindre coût.

À propos de DriveNets

[DriveNets](#) aide les fournisseurs de services de communication (FSC) à tirer parti de la hausse de la demande la plus forte de toute l'histoire des télécoms, ce qui leur permet de gagner considérablement en rentabilité en modifiant leurs modèles technologiques et économiques. Network Cloud, la solution de DriveNets, modifie l'architecture de mise en réseau traditionnellement mise en place ces vingt dernières années en adaptant le modèle architectural des hyperscalers à la mise en réseau de qualité télécoms. Network Cloud est un logiciel cloud natif qui s'exécute sur des white-box standard, ce qui simplifie radicalement le modèle opérationnel des réseaux, offrant ainsi des performances à l'échelle des télécoms à bien moindre coût.

À propos de C4 Ventures

[C4 Ventures](#) est un fonds de capital-risque européen de premier plan créé par Pascal Cagni (VP et DG d'Apple EMEA, 2000-2012) basé à Londres et à Paris. C4 Ventures investit aussi bien dans des start-ups européennes en phase d'amorçage que dans des sociétés plus matures souhaitant se développer sur les marchés européens. Grâce à son expertise opérationnelle et à son équipe d'Operating Partners, C4 Ventures a créé un modèle singulier, destiné à aider les entrepreneurs à croître et prospérer dans un environnement européen complexe.

Contact médias :

Judith Arkush

judith@siliconvpr.com

+972 52-351-7698